

# Russia, paese dalle enormi potenzialità.

La ditta ticinese Metallux SA in cerca di nuovi distributori.



«La collaborazione con l'Osec è stata così soddisfacente che l'abbiamo incaricata di aiutarci a elaborare il mercato indiano».

Alessandro Galli, Sales Manager, Metallux SA

**L'azienda ticinese Metallux SA opera con successo nell'export. In futuro, tra i principali mercati dei suoi sensori di pressione vi sarà anche la Russia: l'Osec le sta trovando i partner di vendita.**

La Metallux SA è presente in Russia già da qualche anno, in sordina. Produttrice leader di sensori di pressione a base di silicio e ceramica, la ditta intravede per il futuro un enorme potenziale nel mercato russo, che vanta importanti campi d'applicazione come l'industria automobilistica, quella di petrolio e gas, l'automazione e il medtech. Fondata nel 1955 con sede a Mendrisio, la ditta ha una quota export del 70%: oltre a produrre i sensori di pressione, propone anche servizi per la fabbricazione di circuiti ibridi e dei cosiddetti circuiti «chip-on-board». All'estero, è molto nota in Germania, Italia, Gran Bretagna e Croazia; ma ritiene di poter espandersi anche negli Stati Uniti e in Giappone, nonché in India e, appunto, in Russia.

Come spiega Alessandro Galli, Sales Manager, la strategia consiste quasi ovunque in una crescita grazie a distributori locali: anche per la Russia si procede così. La ricerca dei potenziali partner è stata affidata all'Osec Ticino, i cui specialisti si sono attivati con l'aiuto dello Swiss Business Hub di Mosca sulla base di un preciso elenco di criteri stilato dal cliente. La ditta Metallux, affiliata all'Osec, ha già scelto i partner più adatti dalla lista ricevuta e lo Swiss Business Hub ha organizzato i primi incontri sul posto. «Ora stiamo approfondendo le attività concordate al primo incontro, allo scopo di mettere a punto la collaborazione con i potenziali distributori. In parallelo, continuiamo ben inteso a servire i nostri attuali clienti russi. È bello vedere che l'interesse per i nostri prodotti è in continua crescita», sottolinea Galli.

«Notiamo già in Russia un crescente interesse per i nostri prodotti, ancor prima di avviare la collaborazione con il nuovo distributore».

Alessandro Galli, Metallux SA

Giugno 2010